



DT01

Auflage: 14858 Auftrag Nr: 119
 Verlagstel.: 01/3698067*0 Clip Nr: 5848302
 Größe: 87,29% SB: InterSystems - 252.210

It&T Business

Wien, Dezember 2010 - Nr. 12/1

business & people

**Die Marktperformance von FWI ist ausgezeichnet! – DI Manuel Möser, Geschäftsführer FWI Information Technology GmbH**

2010 war für FWI ausgezeichnet: Die Aufnahme in den Microsoft President's Club, die Auszeichnungen als HP Gold Partner, als Microsoft Dynamics AX und CRM Partner des Jahres, der Gold Competence Status im ERP- und CRM-Bereich sowie das Gütesiegel „Committed to Excellence“ beweisen die großen Erfolge, die wir erzielen konnten. Durch unsere strategische Positionierung als Full-Service-Anbieter im ERP-, CRM- und IT-Infrastruktur-Bereich konnten wir in allen unseren Zielmärkten deutlich zulegen und unsere führende Marktposition weiter ausbauen. Wir wachsen in Österreich - und darüber hinaus. In Zukunft wollen wir vor allem mit unseren zertifizierten ERP-Branchenlösungen für die Abfallwirtschaft sowie für die Druck- und Verpackungsindustrie unsere Internationalisierung vorantreiben.

Wachstumskurs wird 2010 fortgesetzt – Thomas Friess, Geschäftsführer HEROLD Business Data GmbH

Nach bereits zwei außerordentlich erfolgreichen Jahren setzen wir auch heuer unseren Wachstumskurs fort. Durch innovative Produkte konnten wir unsere Position als moderne Online-Company weiter festigen. Unsere mobilen Applikationen erfreuen sich großer Beliebtheit. HEROLD.at haben wir durch die Integration von Kundenbewertungen noch informativer und attraktiver gemacht. Unsere Kunden konnten wir auch heuer wieder mit Produkten überzeugen, die ihnen mehr Umsatz und neue Kunden bringen. Ein Highlight war die Vermarktung von Websites für KMU durch unser Tochterunternehmen ClearSense, das sich auf Suchmaschinen-Marketing, Suchmaschinen-Optimierung und die Erstellung von Websites spezialisiert hat. In das neue Jahr starten wir voller Optimismus und mit vielen neuen Produktideen – maßgeschneidert auf die Bedürfnisse der ÖsterreicherInnen.

**Wachstum und Innovation – Rudolf Kemler, Generaldirektor HP Österreich**

HP hat seinen Wachstumskurs 2010 eindrucksvoll fortgesetzt: Umsatz- und weitere Marktanteilssteigerungen bestätigen, dass unsere Kunden unsere Positionierung als strategischer Gesamtanbieter für Unternehmens-IT und als innovativer Anbieter am Konsumentenmarkt wertschätzen – dafür möchte ich mich auch bei unseren österreichischen Kunden und Partnern ganz herzlich bedanken! Wir haben unser Portfolio auch heuer weiter ausgebaut und mit zahlreichen Akquisitionen ergänzt. Darunter Palm mit seinem mobile Anwendungen unterstützenden Betriebssystem WebOS, 3PAR mit skalierbaren Speicherlösungen, wie sie für Cloud Computing nötig sind oder ArcSight und Fortify mit Software rund um Security und Compliance. Mit der Integration dieser Technologien in das bestehende Angebot von HP unterstützen wir unsere Kunden, ihre Wettbewerbssituation auch 2011 weiter auszubauen.

VDI steigert Nachfrage nach Thin Clients – Harald Zetzmann, Partner Account Österreich, IGEL Technology GmbH

2011 wird das Jahr der virtuellen Desktop-Infrastrukturen (VDI). Folgerichtig werden noch mehr Firmen ihre physischen Desktops durch kosteneffiziente Thin Clients ersetzen. Davon profitiert auch IGEL als führender europäischer Thin Client-Hersteller. Für 2010 verzeichneten wir bereits ein Absatzplus von rund 30 Prozent, für 2011 gehen wir ebenfalls von einem zweistelligen Wachstum aus. Der bisherige Erfolg und die gute Positionierung für VDI liegt in unserer Universal Desktop-Strategie begründet. Dieser anbieterunabhängige Lösungsansatz unterstützt VDI mit Citrix®, Microsoft®, Red Hat® oder VMware®, aber auch andere zentrale IT-Umgebungen. Darüber hinaus dämpfen unsere Software-Lösungen die VDI-Migrations- und Betriebskosten mittels PC-Konvertierung in logische Thin Clients und eines einheitlichen, lizenzkostenfreien Desktop-Managements.

**Ein neuer Partner für die ganze Vielfalt der IT – Mag. Friedrich Witschko, CEO Imtech ICT Austria**

Das neue Jahr bringt einen gemeinsamen Namen für die Unternehmen der ILS ICT Gruppe. Als Imtech ICT Austria signalisieren wir noch deutlicher unseren soliden Background: Wir sind seit zwei Jahren Teil der Imtech-Familie und gestalten eines der spannendsten Technologie-Unternehmen Europas aktiv mit. ILS bringt in die Gruppe die eigene Expertise zu IT-Infrastrukturen, Managed Services und Software-Lösungen ein. Zugleich haben wir Zugriff auf deutlich erweiterte Ressourcen und länderübergreifende Services. – Mit 1.700 IT-Experten an 35 Standorten in Europa steht Imtech für eine neue Qualität der IT-Beratung. Wir verbinden IT-Services nach internationalen Standards mit bewährter lokaler Verankerung. Damit tragen wir direkt zu höherer Effizienz und besseren Ergebnissen bei unseren Kunden bei.

Infoniga auf Wachstumskurs – Alexander Zrost, Vorstand Infoniga Holding AG

Die IT-Branche hat die Talsohle durchschritten. Seit Mitte des Jahres 2010 belebt sich das Geschäft zusehends, der Investitionsstau aus 2009 beginnt sich langsam aufzulösen. Die Infoniga Holding AG sieht dem Jahr 2011 positiv entgegen und wird mit einem erweiterten Lösungsangebot auf dem Gebiet HR-Lösungen, Information Management und IT-Services aufwarten. Vor allem die Bereiche Application Service Providing (ASP), Business Process Outsourcing (BPO) und Cloud Computing erfahren wachsende Bedeutung. Schwerpunkte der Infoniga Gruppe für das kommende Jahr werden vor allem die Ausweitung der Payroll-ASP- sowie BPO-Services sowie des Angebotes an IT-Services im Bereich Systemverfügbarkeit und Information Worker sein. Unser Ziel für 2011 ist ein solides organisches Wachstum sowie punktuelle Zukäufe zur Verstärkung unserer zentralen Geschäftsbereiche.

**2011 verändert unseren Umgang mit Daten – Karl-Josef Bohrer, Country Sales Manager InterSystems**

Öffentlich sichtbar ist die Frage nach dem Umgang mit Daten häufig nur, wenn sie politische Dimensionen erreicht. Aber abseits von Google Street View gibt es viele Entwicklungen mit hoher wirtschaftlicher Signifikanz. Ein gutes Beispiel sind Smart Grids und Smart Meter mit denen Energieversorger ihren Beitrag zum Klimaschutz und zur sicheren Energieversorgung leisten. Dezentrale Energieeinspeisung aus regenerativen Energiequellen, verbrauchsabhängige Tarife, der Kunde als mündiger Partner – das alles erzeugt Daten, die zeitnah erfasst und ausgewertet werden müssen. Dabei spielen InterSystems-Technologien ihre Vorteile gegenüber lediglich relationalen Ansätzen aus. Zudem steht mit Caché eXTreme erstmals der direkte Zugriff auf Cachés multidimensionale Datenbank-Engine direkt aus Java heraus zur Verfügung. InterSystems, wenn es um Daten geht.

Fortsetzung auf Seite 14